

6.2. Les clés de la réussite sur la transmission d'entreprise

BDO et la FEB ont rédigé une brochure sur la transmission d'entreprise

Toute société se trouve un jour confrontée à la question d'une transmission. Cette phase naturelle dans l'évolution économique d'une entreprise est intemporelle. Pourtant, le thème de cette brochure est d'une actualité brûlante.

Une récente enquête menée auprès des PME par De Tijd et L'Écho démontre qu'un peu plus d'un quart des dirigeants d'entreprise belges jugent grandes les chances que leur entreprise soit vendue dans les cinq ans. Ils espèrent ainsi pouvoir lui offrir les économies d'échelle nécessaires à sa survie dans un monde globalisant. L'absence de successeurs appropriés constitue une autre raison importante de se tourner vers une transmission. De moins en moins de dirigeants d'entreprise souhaitent en effet contraindre leurs enfants à leur succéder. La Belgique étant, par excellence, un pays de PME qui repose essentiellement sur la force des entreprises familiales (allant des petits entrepreneurs indépendants aux grosses sociétés cotées en bourse), notre pays va au-devant d'une vague de transmissions d'entreprises au cours des dix prochaines années.

La question incontournable de la succession ou de la transmission se pose chez de très nombreux entrepreneurs et on ne saurait y répondre à la légère. Une transmission n'est pas un coup de tête, mais un processus bien réfléchi, qui s'étend facilement sur plusieurs années. Dans ce cadre, certaines considérations financières, fiscales et juridiques jouent un rôle crucial pour quiconque veut éviter les surprises désagréables.

Nous leur consacrons dès lors, à juste titre, toute l'attention qu'elles méritent dans cette brochure. Dans un contexte purement familial, des facteurs psychologiques et émotionnels interviennent plus encore que dans le cadre d'une transmission classique. La transmission d'une entreprise implique en effet très souvent une dimension supplémentaire dans un contexte familial, parce que les intérêts de l'entreprise et les préférences familiales sont enchevêtrés, et qu'ils peuvent même être contraires.

Cette brochure vous aidera et vous accompagnera dans le cadre du trajet stimulant et passionnant de la transmission. L'objectif n'est toutefois pas de rassembler toutes les facettes de la transmission jusque dans les moindres détails en 68 pages. La matière est trop vaste et trop complexe pour cela. Mais notre but est de nous concentrer sur les principaux points d'attention et pièges face auxquels les intéressés peuvent se retrouver. Nous confrontons ces principes théoriques aux expériences pratiques de chefs d'entreprise qui ont dirigé ou vécu une transmission de près.

Nous sommes convaincus que cette brochure vous permettra de comprendre les différentes phases et facettes d'une transmission. Nous espérons qu'elle vous incitera à une réflexion indispensable sur l'avenir de votre entreprise. Car une transmission est une des décisions les plus stratégiques qu'un entrepreneur puisse prendre, et la maîtrise professionnelle du processus accompagnant une telle transmission est la clé de sa réussite.

Hans Wilmots, CEO BDO
Rudi Thomaes, Administrateur délégué FEB

Cette brochure s'intéresse également à la transmission d'entreprises **familiales**. Elle peut être téléchargée via le site : <http://www.bdo.be/content.aspx?lang=FR&PageId=675&TK=true> ou bien : www.feb.be > Publications > brochures gratuites.