

Grundseminar Einkauf

Zielgruppe	Das Seminar richtet sich an Techniker und Jungkaufleute, die bereits im Einkauf arbeiten oder deren zukünftiges Aufgabengebiet im Einkauf liegt.
Inhalt	<p>Die Unternehmensführungen haben in den letzten Jahren zunehmend dem Einkauf, der Materialwirtschaft und der Logistik eine strategische Rolle zugewiesen. Dazu gehören sowohl personelle Änderungen in den Spitzenfunktionen des Materialmanagements als auch die gleichzeitige allgemeine personelle Verstärkung in diesem Bereich. Viele Techniker und Jungkaufleute sind oder werden so in einen der wichtigsten Verantwortungsbereiche des Unternehmens eingebunden. Jede Tätigkeit im Einkauf, in der Materialwirtschaft, in der Logistik ist außerordentlich wertträchtig! Der statistisch belegbare und von Einkäufern verantwortete Wert am Umsatz liegt zwischen 50 und 70 Prozent! Daraus ergibt sich geradezu zwingend die Notwendigkeit, gerade Nachwuchskräfte mit dem notwendigen Wissen auszustatten.</p> <p>Das Seminar vermittelt in einer Einführung die globalen Aufgabenstellungen der Beschaffungsabteilung und geht anschließend auf konkrete informelle und organisatorische Abläufe wie Bedarfsmeldung, Beschaffungsmarketing, Anfragetechnik, Angebotsanalyse ein. Die notwendige Verhandlungsvorbereitung, die Fragetechnik und Verhandlungsstrategie werden gemeinsam erarbeitet. Die Rechtsgrundlagen eines Vertrages sowie die verschiedenen Möglichkeiten von Einkaufsverträgen und deren Feinheiten werden ausführlich behandelt. Terminalsicherung, Wareneingangsmodalitäten sowie Vertragsstörungen sind weitere Schwerpunktthemen.</p> <p>Ziel des Seminars ist es, Techniker und Jungkaufleute mit dem Spezialwissen auszustatten, das souveränen Umgang mit allen Einkaufsmitteln und Einkaufsmethoden zulässt.</p> <p>Folgende Inhalte werden im Einzelnen vermittelt:</p> <ul style="list-style-type: none">▪ Aufgaben des Einkaufs: gestern - heute - morgen▪ Marktforschung: Methoden und Instrumente▪ Anfragen - intelligent in den Markt gestellt▪ Angebotsanalyse und Lieferantenauswahl - eine verantwortungsvolle Aufgabe▪ Erfolg erzielen durch wirkungsvolle Verhandlungsvorbereitung▪ Rechtsgrundlagen von Verträgen, Vertragsarten richtig wählen: Welche gibt es?▪ Warum sind Preisklauseln so wichtig?▪ effektive Terminalsicherung und Terminverfolgung▪ modern gestalteter Wareneingang und sinnvolle Rechnungsprüfung
Dauer	16 Unterrichtsstunden
Kosten	450,00 Euro
Termin	14.06.2012 - 15.06.2012, von 09:00 - 16:30 Uhr
Ort	Aachen